



ULTIMA®

Моќен софтвер за моќна компанија

ULTIMA® е пакет интегрирани софтверски решенија за материјалното и финансиско работење на Вашата компанија. Пакетот содржи интелигентни софтверски алатки кои ги спојуваат сите бизнис функции и процеси во еден систем, и Ви овозможуваат поголема продуктивност, флексибилност и сигурност.

ULTIMA® Моќен софтвер за моќна компанија

Дуна Компјутери Ви го претставува својот најнов производ ULTIMA®, прв и единствен бизнис-пакет со интегрирани софтверски решенија, дизајнирани да одговорат на потребите на Вашата компанија. ULTIMA® ќе Ви овозможи апсолутна контрола на сите ресурси, организација на сите сектори, детален преглед на сите внатрешни и надворешни процеси и ќе го поедностави секојдневното работење. Со комплетниот увид на сите сегменти во Вашата компанија Виe заштедувате време и добивате предност во донесувањето вистински одлуки, брзо и едноставно!

ULTIMA® е напреден софтвер кој ги интегрира сите бизнис-функции во еден систем, обезбедувајќи флексибилност, стабилност и сигурност. Пакетот софтверски решенија претставува спој на модули за различни сегменти во работењето на една компанија: набавка, продажба, дистрибуција, комерцијално работење, книговодство, унапредување на продажба, како и менаџирање на маркетинг материјали, сето тоа централизирано во една единствена база, која обезбедува ефикасен пристап на сите вработени и генерирање извештаи на сите нивоа.

Иако се работи за софистициран софтвер со најразлични модули и алатки, користењето на ULTIMA® е едноставно, лесно и исклучително прецизно. Погледнете ја комплетната понуда на бизнис-пакети и подобро запознајте се со сите корисни информации и можности кои Ви ги нуди овој напреден софтвер.

Секоја компанија е приказна сама за себе...

Токму затоа ULTIMA® содржи четири различни софтверски пакети со многубројни предности и корисни алатки. Креирани според потребите и големината на Вашата компанија, ULTIMA® пакетите совршено ќе се вклопат во секој сегмент од Вашето работење.

Погледнете ги предностите на секој ULTIMA® пакет посебно и пронајдете го оној кој најдобро одговара на профилот на Вашата компанија.

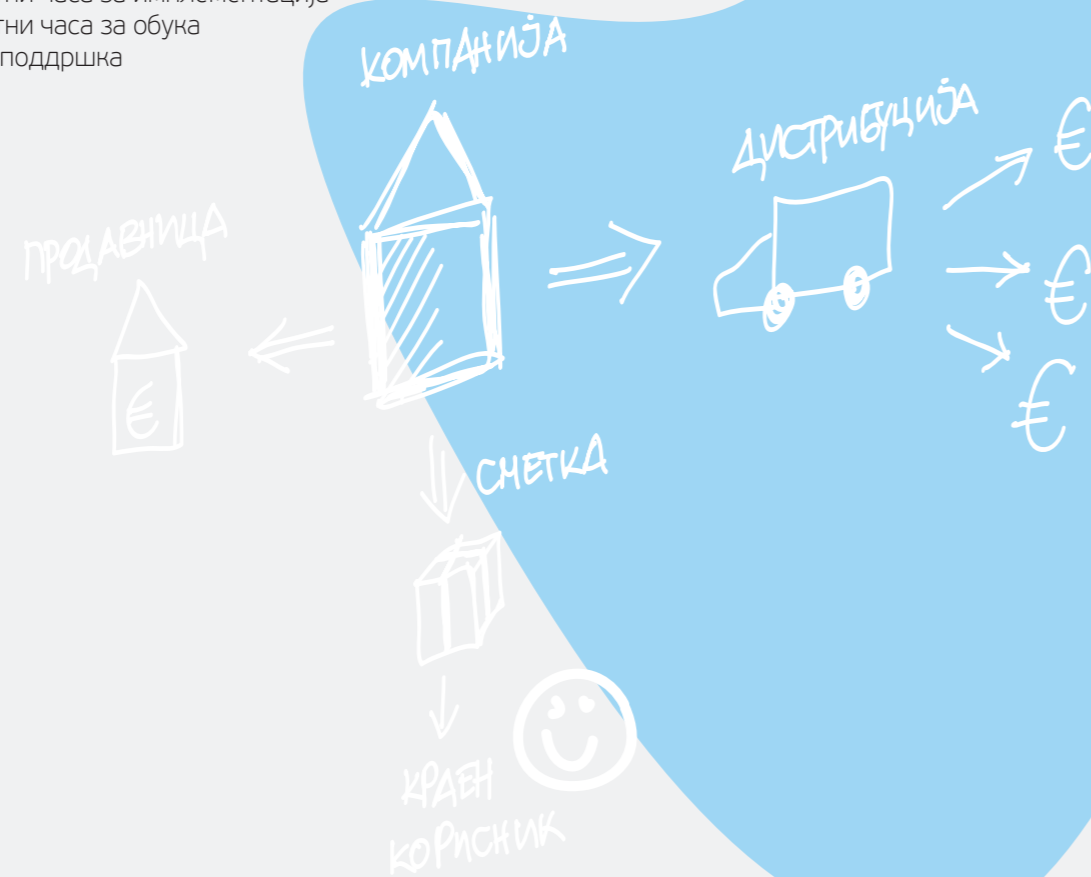


ULTIMA® Distribution

ULTIMA® Distribution е пакет наменет за компании дистрибутери на производи за широка потрошувачка. Овој пакет го унапредува секојдневното комерцијално и финансиско работење и е основа за автоматизација на теренската продажба. На овој начин компанијата во секој момент има точен увид во продажбата, испораката и наплатата кај секој клиент. Со ULTIMA® Distribution целосно се интегрираат процесите во компанијата за одлична контрола на сите текови во работењето.

Со ULTIMA® Distribution пакетот добивате:

- вклучени 2 лиценци за back-office апликација
- вклучени 2 лиценци за мобилна апликација
- 2 бесплатни часа за имплементација
- 2 бесплатни часа за обука
- техничка поддршка



ULTIMA® Standard

ULTIMA® Standard е пакет кој на малите компании им овозможува целосен увид во работењето преку детални финансиски извештаи и анализа на продажбата. Покрај вклучените основни функционалности ULTIMA® Standard обезбедува зголемена ефикасност и следење на процесите. Во ULTIMA® Standard се дефинираат корисничките права до поединечни документи или модули на секој вработен во компанијата, со што се постигнува поголема сигурност и контрола.

Со ULTIMA® Standard добивате:

- вклучени 5 лиценци за back-office апликација
- вклучени 5 лиценци за мобилна апликација
- 4 бесплатни часа за имплементација
- 4 бесплатни часа за обука
- техничка поддршка



ULTIMA® Professional

ULTIMA® Professional е пакет за средни компании со посложени процеси. Предефинираниот тек на документи ја зголемува ефикасноста во работењето и ги автоматизира обемните процедури за изработка на документи. Воедно, во пакетот се вклучени алатки за тужење и намирање кои ќе овозможат точна и навремена наплата на задоцнетите побарувања од клиентите.

Вие и Вашите вработени веднаш ќе ги почувствувате предностите на овој пакет:

- вклучени 15 лиценци за back-office апликација
- вклучени 15 лиценци за мобилна апликација
- 8 бесплатни часа за имплементација
- 8 бесплатни часа за обука
- техничка поддршка



ULTIMA® Enterprise

ULTIMA® Enterprise е пакет со напредни софтверски решенија дизајнирани за да одговорат на потребите на големи компании со сложени организациски структури, процеси и процедури во работењето. Софтверот овозможува засилена контрола и зголемена ефикасност на повеќе нивоа:

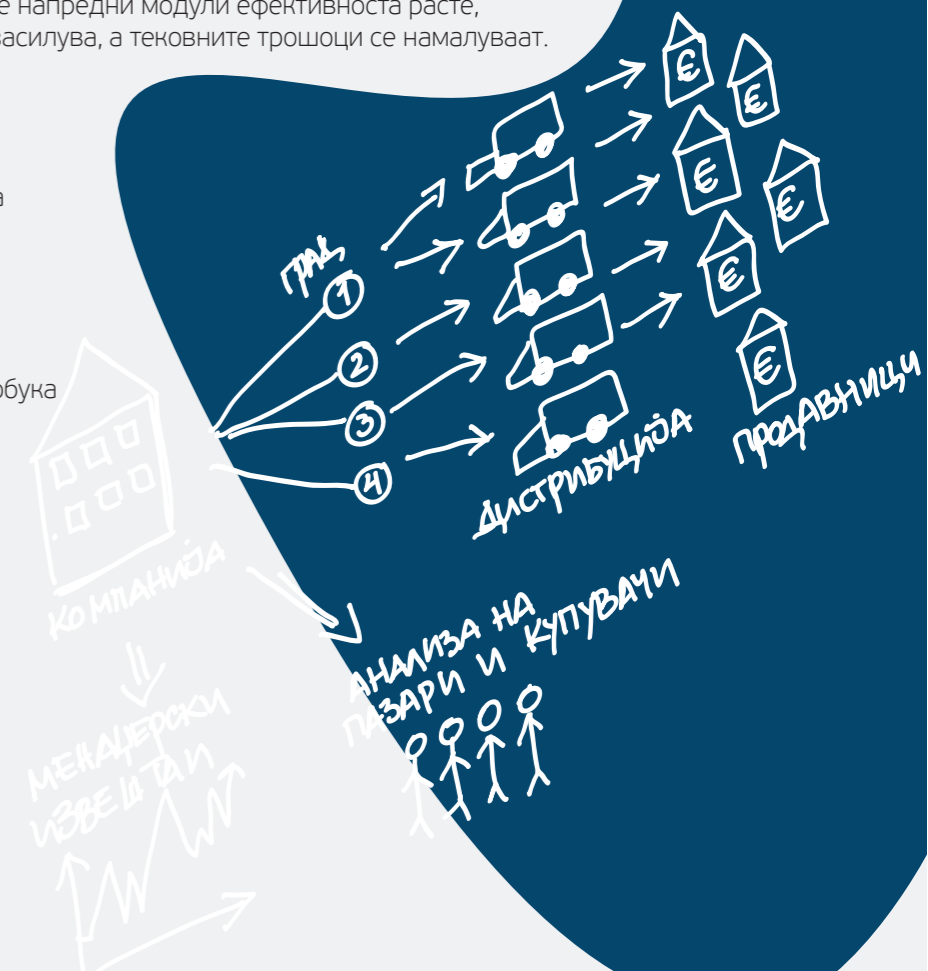
- комплетен преглед на материјалното и финансиското работење во компанијата
- контрола на сите влезни и излезни процеси
- пристап до широка база на податоци
- напредна аналитика на пазарите и потрошувачите
- стандардизација по финансиски правилници
- компатибилност со различни ISO стандарди

Пакетот вклучува Customer Relationship Management (CRM) за собирање податоци, анализа и генерирање извештаи за голема база клиенти. CRM обезбедува задржување на постоечките и стекнување на нови потрошувачи, врз основа на реални податоци за желбите и потребите на Вашите потрошувачи.

Со ULTIMA® Enterprise и нејзините напредни модули ефикасноста расте, контролата во сите сегменти се засилува, а тековните трошоци се намалуваат.

ULTIMA® Enterprise доаѓа со:

- вклучени 100 лиценци за back-office апликација
- вклучени 50 лиценци за мобилна апликација
- 16 бесплатни часови за имплементација
- 16 бесплатни часови за обука
- техничка поддршка



Со цел да Ви ги доближиме ULTIMA® пакетите, Ви ги претставуваме сите поединечни модули кои го креираат овој софистициран софтвер. Со тоа Вие подобро ќе ги разберете алатките, нивните функции, како и предностите на нивното поврзување во еден систем.

ULTIMA® е составена од основни и напредни модули вклучени во еден систем кој функционира совршено организирано:

- **Каталог на податоци (SIF)** е модул кој служи за секојдневно внесување, ажурирање и преглед на податоци за артикли, ценовници, коминтенти, типови документи итн.
- **Администраторска конзола (ADM)** е модул кој овозможува управување и контрола на целиот систем на корисници во компанијата, нивните права за користење, како и преглед на одредени модули, документи или извештаи.
- **Мобилна продажба (MOB)** е модул кој овозможува изработка на документи за продажба на терен, интеграција со уреди (рачни уреди, печатари и фискални каси) и синхронизација со централна база.
- **Комерцијално-материјално (KOM)** вклучува организациска поставеност, база на клиенти, артикли, ценовници, изработка на интерни документи и документи поврзани со продажба.

- **Финансиско работење (FIN)** е модул усогласен со законските прописи и се однесува на книжење во главната книга, ажурирање изводи, аналитичко книжење по коминтенти, вработени, организациски единици, прегледи и извештаи.

- **Management Information System (MIS)** е модул кој обезбедува менаџерски извештаи генерирани по барање на корисникот за увид во продажбата, фактурите, изготвување листа за најголеми добавувачи и купувачи, како и најпродавани артикли.

- **Предефиниран тек на документи (WF)** овозможува креирање строго определен тек на документи за автоматизација на процесот на комерцијално и финансиско работење.

- **Customer Relationship Management (CRM)** е модул кој овозможува управување со голема база клиенти со вклучени повеќе параметри за категоризација, менаџирање и прикажување извештаи за клиентите, дистрибутерите, пазарни сегменти и канали на продажба.

Погледнете ги бројните предности на ULTIMA® пакетите. Кога детално ќе се запознаете со нив, пред Вас се отвора поинаква слика за работењето на Вашата компанија.

Со користењето на овој софтвер, Вие добивате неограничени можности за подобрување на работењето на Вашата компанија, ја зголемувате ефективността и, најважно од сè, заштедувате време и средства.

- целосен преглед и контрола на материјалното и финансиско работење
- целосна интеграција во компанијата – поврзување на сите бизнис-процеси, единици и мобилни работници
- зголемување на продуктивноста – подобрен трансфер на податоци и автоматизација на процеси
- намалување на бизнис-трошоците
- стандардизација по финансиски правилници
- напредна аналитика за пазарите и купувачите
- унапредување на продажбата
- можност за конфигурирање по барање на корисниците
- едноставна надградба со дополнителни модули
- над 1 000 000 извештаи
- вграден преддефиниран процес на ISO 9001, како и поврзување со други ISO стандарди
- повеќејазична верзија



Ги издвојуваме главните придобивки на ULTIMA® пакетите, кои ќе Ви овозможат да го подобрите и унапредите работењето на Вашата компанија, уште денес!

- **Едноставно управување со бизнисот** – лесно водење на сите процеси и нивна целосна интеграција на ниво на компанија. ULTIMA® овозможува автоматско доставување на менаџерски извештаи во формат, лесно достапен на корисниците (e-mail, excel, html).
- **Ориентиран кон купувачите** – целосно разбирање на купувачите, креирање долгорочна лојалност, а со тоа и зголемување на продажбата. Моќниот генератор на извештаи кој е интегриран во модулот CRM овозможува целосна анализа на пазарот, во насока на градење долгорочни врски со купувачите.
- **Колаборативна средина** – можност за споделување, управување и пристап до сите информации од страна на вработените и менаџерите во компанијата.
- **Флексибилност** – брз одговор на променливите услови во бизнис-околината. Можност за едноставна надградба на модулите, согласно новите потреби за раст и развој на бизнисот.
- **Сигурност** – преку дефинирање на политика на управување со документи, се контролира или ограничува пристапот до одредени документи или модули, назначувајќи ги истите на дел или на сите вработени во компанијата. На тој начин, се спречува неавторизиран пристап до одредени податоци и нивно одлевање надвор од компанијата.
- **Стабилност** – изграден на Windows-платформа, овој систем овозможува лесна интеграција со постојната инфраструктура, како и едноставно и безгрижно оперирање со софтверот за сите корисници и едноставно управување од IT-менаџерите.

Направете го вистинскиот чекор за Вашата компанија. Одберете ULTIMA® и имајте ја моќта на софтверот на Ваша страна. Ве очекуваме во Дуна Компјутери.

Назив	ULTIMA® Distribution	ULTIMA® Standard	ULTIMA® Professional	ULTIMA® Enterprise
Алатки				
Избор на база на податоци	✓	✓	✓	✓
Промена на тема	✓	✓	✓	✓
Избор на јазик	✓	✓	✓	✓
Каталог на податоци				
Локација	✓	✓	✓	✓
Тип на комитент	✓	✓	✓	✓
Внес и поправка на комитент	✓	✓	✓	✓
Даночна тарифа	✓	✓	✓	✓
Асортимани на артикли	✓	✓	✓	✓
Производители	✓	✓	✓	✓
Внес и поправка на артикал	✓	✓	✓	✓
Тип на ценовник	✓	✓	✓	✓
Акцизи	✓	✓	✓	✓
Документ Група	✓	✓	✓	✓
Менаџирање рути	✓	✓	✓	✓
Реон	✓	✓	✓	✓
Курсна листа		✓	✓	✓
Тип на трошок		✓	✓	✓
Контен план		✓	✓	✓
Типови на промет		✓	✓	✓
Благајници		✓	✓	✓
Типови на благајни		✓	✓	✓
Суд			✓	✓
Обработка на документи				
Влезни документи	✓	✓	✓	✓
Излезни документи	✓	✓	✓	✓
Ценовник	✓	✓	✓	✓
Обработка на кусок - вишок	✓	✓	✓	✓
Девизна калкулација	✓	✓	✓	✓
Преглед на документи	✓	✓	✓	✓
Групно копирање на документи		✓	✓	✓
Групно фактурирање		✓	✓	✓
Групно печатење документи		✓	✓	✓
Досие на комитент		✓	✓	✓
Генерирање нарачка		✓	✓	✓
ПЛТ		✓	✓	✓
Прикачување на документи			✓	✓
Комерцијални извештаи				
Лагер листа	✓	✓	✓	✓

Магајинска картичка	✓	✓	✓	✓
Список на документи	✓	✓	✓	✓
Топ продажба по комитент		✓	✓	✓
Топ продажба по референт		✓	✓	✓
Топ продажба по артикал		✓	✓	✓
Анализа на продажба			✓	✓
Финансиско работење				
Книжење на промет	✓	✓	✓	✓
Листа на налози	✓	✓	✓	✓
Автоматски книжење на промет	✓	✓	✓	✓
Врзување/Разврзување на документи	✓	✓	✓	✓
Автоматско врзување/разврзување на документи	✓	✓	✓	✓
Отклучување / Заклучување на документи	✓	✓	✓	✓
Аналитика со врзани документи		✓	✓	✓
Благајна		✓	✓	✓
Превземање налози			✓	✓
Компензација			✓	✓
Финансиски извештаи				
Аналитичка картичка	✓	✓	✓	✓
Синтетичка картичка	✓	✓	✓	✓
Отворени ставки	✓	✓	✓	✓
Отворени ставки спецификација	✓	✓	✓	✓
Спецификација на промет	✓	✓	✓	✓
Старост на побарување	✓	✓	✓	✓
Спецификација по референт	✓	✓	✓	✓
Непрокнижени документи	✓	✓	✓	✓
Дуплирани документи	✓	✓	✓	✓
Состојба по конта		✓	✓	✓
Касов извештај		✓	✓	✓
Бруто биланс		✓	✓	✓
Заклучен лист		✓	✓	✓
Состојба по конта за комитенти		✓	✓	✓
Евиденција на влезни фактури		✓	✓	✓
Евиденција на излезни фактури		✓	✓	✓
Администрација				
Основни податоци на компанијата	✓	✓	✓	✓
Системски константи / конфигурација	✓	✓	✓	✓
Тип на одделение / магацин	✓	✓	✓	✓
Одделение / Магацин	✓	✓	✓	✓
Единечни мерки за артикли	✓	✓	✓	✓
Типови на артикли	✓	✓	✓	✓
Валуты	✓	✓	✓	✓
Внес и поправка на типови документи	✓	✓	✓	✓
Внес и поправка на списоци документи	✓	✓	✓	✓
Внес и поправка на списоци на конта	✓	✓	✓	✓
Шеми за автоматско книжење промет	✓	✓	✓	✓
Внес и поправка на попусти	✓	✓	✓	✓

Повторна пресметка на набавни цени	✓	✓	✓	✓
Извоз на документи	✓	✓	✓	✓
Увоз на документи	✓	✓	✓	✓
Надградба на ULTIMA	✓	✓	✓	✓
Промена на лиценца	✓	✓	✓	✓
Редослед на внесување	✓	✓	✓	✓
Групи на корисници		✓	✓	✓
Внес на корисници		✓	✓	✓
Корисници по група		✓	✓	✓
Права на пристап до команди		✓	✓	✓
Права на пристап до главно мени		✓	✓	✓
Права на пристап до типови документи		✓	✓	✓
Распоред за автоматска дистрибуција на извештаи		✓	✓	
Тек на документи				
Внес и поправка на процедури			✓	✓
Започни нов процес			✓	✓
Следење на процеси			✓	✓
Просечно време помеѓу две точки во процес			✓	✓
Просечно време за завршување на процес			✓	✓
Тужење				
Нова тужбена серија			✓	✓
Превземање на документи за тужење			✓	✓
Тужбени листи			✓	✓
Прекнижување и печатење на тужби			✓	✓
Каматирање				
Нова каматна серија			✓	✓
Превземање на документи за каматирање			✓	✓
Каматни листи			✓	✓
Прекнижување на каматни листи			✓	✓
Customer Relationship Management (CRM)				
SAS Edit (Каталог на податоци)				✓
Преглед на објекти				✓
Додавање на нов објект				✓
АБЦ Категоризација				✓
Статуси на Објекти				✓
Типови на Објекти				✓
Правни типови на објекти				✓
Локација на објекти				✓
Големина на објекти				✓
Позиција на производи				✓
Пол на сопственикот				✓
Системски објекти				✓
Позиција на објекти				✓
Фреквенција на Локација на објекти				✓
Регионална Поделба по Држави				✓
Регионална Поделба по Региони				✓
Регионална Поделба по Градови				✓

Регионална Поделба по Општини				✓
Регионална Поделба по Села				✓
Производи				✓
Фамии на Производи				✓
Производител на Производи				✓
Маркетинг Сегменти				✓
Маркетинг Производи				✓
Присутност на производите				✓
Маркетинг Договори				✓
Маркетинг Локации				✓
Статус на Маркетинг Производи				✓
Шифрарник на Дистрибутери				✓
Шифрарник на ПодДистрибутери				✓
Дистрибуциски Канали				✓
Конкурентски Дистрибутери				✓
Патници на под Дистрибутери				✓
Регионални Менаџери				✓
Патници				✓
Retail Loyalty Program				✓
Прашалници				✓
Модул за правење извештаи				✓
Дизајнер на Извештаи				✓
Предифинирани извештаи за Дистрибуција и Фејсинг				✓
Предифинирани Маркетинг Извештаи за Сегменти и Материјали				✓
Предифинирани Извештаи за Дневна Продажба				✓
Предифинирани Извештаи за Неделна Продажба				✓
Предифинирани Извештаи за Месечна Продажба				✓
Предифинирани Извештаи за Годишна Продажба				✓
Предифиниран извештај за Рути				✓
Извештај за активност на патници				✓
Контрола на Примени Податоци				✓



Дуна Компјутери
ул. Скупи бб
1000 Скопје
Македонија
тел. 02 / 3104 500
contact@duna.mk
www.duna.mk

